

# Regulamento Programa PRA Auto

## 1. Objetivo

Incentivar o aumento da produção com resultados favoráveis, através de remuneração adicional aos corretores participantes.

## 2. Período da campanha

O programa tem periodicidade e apuração mensal.

## 3. Informações gerais

Os corretores serão identificados pela Estrutura de Venda principal ou por grupos de Estrutura de Venda principal. Nos casos de agrupamento, os corretores serão analisados pela totalidade da produção/resultado do grupo o qual pertencem. Os negócios provenientes de parcerias entre corretores (Estruturas de Vendas composta) serão contabilizados no produtor responsável.

Os negócios individuais de Auto serão os únicos considerados.

## 4. Participantes

Todos os corretores ativos na SulAmérica.

## 5. Condições iniciais para avaliação de elegibilidade ao PRA Auto

- (i) Produção Mínima no mês: R\$ 20 mil em prêmios emitidos líquidos de cancelamento.
- (ii) Custo Total (CT): máximo de 80%.

## 6. Construção do PRA Auto

Atingindo estas condições iniciais, cada corretor será avaliado conforme a alocação específica de produção na SulAmérica em relação ao seu potencial. Se for considerado elegível por esta avaliação, o corretor receberá um valor percentual de adicional sobre o prêmio emitido líquido de cancelamento no mês, de acordo com seu Custo Total (CT) e com seu volume de produção, conforme a Tabela abaixo:

Produção Auto SAS no mês	Custo Total (Comissão + Sinistro)			
	<= 74%	>74% e <=76%	>76% e <=78%	>78% e <=80%
1ª Faixa de Produção*	5%	4%	3%	2%
2ª Faixa de Produção	4%	3%	2%	1%

\*Como referência, para estar na 1ª faixa de produção, o corretor deverá produzir em média o dobro da produção da 2ª faixa.

### Importante:

Quanto menor o Custo Total (CT) do corretor, maior o adicional a ser pago.

Quanto mais o corretor produzir com a SulAmérica, mais chances tem de estar entre os contemplados

### Custo Total (CT):

Para cálculo do Custo Total (CT) será considerado:

- a. O prêmio ganho dos últimos 12 meses
- b. As despesas com os sinistros (pagos, avisados, salvados, ressarcimentos e a variação da reserva) dos últimos 12 meses
- c. A comissão dos últimos 12 meses

## **7. Acesso às Informações**

Para ter acesso aos resultados, os corretores podem entrar em contato com seus respectivos gestores de vendas na SulAmérica.

## **8. Apuração e Pagamento**

Mensalmente sobre o prêmio emitido líquido de cancelamento do mês de apuração.

## **9. Considerações Finais**

Na eventual migração de negócios entre corretoras, o pagamento do adicional poderá ser temporariamente suspenso conforme prerrogativa da SulAmérica, no intuito de garantir o pleno atendimento ao disposto em legislação aplicável.

Casos omissos serão resolvidos por consenso entre a Vice-Presidência de Auto e a Vice-Presidência Comercial.

O presente regulamento atualizado a partir de janeiro/2016 prevalece sobre o anteriormente divulgado em março/2015.